

## Holis a déjà tout d'une grande

Vainqueur du Start-up challenge d'Hélioparc 2021, Holis prouve jour après jour que le jury ne s'est pas trompé. Focus sur cette équipe de spécialistes de l'inspection, qui aide les industriels à anticiper les risques sur leurs infrastructures.



*Ici on parle le même langage que les clients et on sait parfaitement interpréter les données.*

**S**olidement développé dans l'univers de l'Oil&Gas, Holis ambitionne de devenir un partenaire privilégié des industriels de la chimie, l'agroalimentaire ou la manufacture de papier. Bien au-delà d'un simple éditeur de logiciel d'inspection, ici on parle le même langage que les clients et on sait parfaitement interpréter les données.

«Chaque site industriel peut être soumis à des défaillances, en fonction des fluides ou du process utilisé. Notre rôle est de définir une matrice de risques et de déterminer les points de contrôles qui sont différents selon que nous soyons en présence d'eau ou de fluides toxiques à haute température et selon les matériaux constituant les canalisations et les équipements sous pression. Notre ingénierie, qui vise à établir et mettre à jour les plans d'inspection, participe aux obligations réglementaires et permet d'optimiser les cycles de production. Il y a un véritable enjeu économique, mais surtout de sécurité pour les hommes, l'environnement et les installations» explique Edmary Ramirez, business developer.

Deux ans après sa création, Holis va

déjà vite et loin. Cinq fondateurs en 2020, quinze collaborateurs en 2022, 25 projetés en 2023 ! En sus de son logiciel d'inspection, véritable success story dans l'Oil&Gas, désormais installé sur une trentaine de plateformes pétrolières au Qatar, l'activité bureau d'études et support technique tend à se déployer. «La SOBEGI nous a par exemple accordé sa confiance. Nous échangeons avec de nombreux industriels comme des papetiers ou des installations pharmaceutiques».

Autour des ingénieurs inspection, les développeurs qui ont récemment rejoint Holis se concentrent aussi sur la réalisation d'un hub. «Selon les systèmes d'information du client, la connexion avec le logiciel d'inspection est compliquée. Notre objectif est de créer un hub pour pouvoir connecter et déconnecter facilement n'importe quel type de système d'information client. Ce sera un grand plus car ça n'existe pas sur le marché aujourd'hui. Nous misons sur cette innovation pour nous démarquer de nos concurrents. La technopole nous a beaucoup aidés dans nos démarches administratives ou de recherche de financements. Cet environnement très favorable et à l'écoute de l'équipe Hélioparc nous aide à grandir».

**Cinq collaborateurs en 2020, vingt-cinq en 2023 !**

**HOLIS**

Bâtiment Ampère  
06 72 68 80 19  
holis-consulting.com

# Alerte à tous, Qriska débarque

Installé depuis un an sur la technopole, Risques & Développement a créé une application d'alerte qui trouve toute sa pertinence pour faire face à des situations de crise suite à des inondations, cyclones et autres tremblements de terre.



Bâtiment Lavoisier  
06 81 95 88 06  
risques-developpement.com

« Notre ambition ? Atteindre les 30 millions d'euros avant 5 ans » avance Éric Leroi. Ne vous y méprenez pas, ce dirigeant est loin d'être un farfelu. Avec son application Qriska Alert, il compte bien rendre service à des millions de victimes aux quatre coins de la planète.



Voilà 30 ans qu'Éric Leroi fait figure d'expert dans le domaine de l'évaluation et de la gestion des risques naturels, pour le compte de l'Union Européenne, des Nations Unies ou de la Banque mondiale... « Si mon rôle était d'aider les décideurs - collectivités locales et pays en voie de développement - à évaluer les risques, j'ai malheureusement constaté des manques en période de crise. C'est de là qu'est née Qriska ».

« Lorsqu'un cyclone ou des inondations surviennent, nous en sommes toujours à nous demander si des personnes sont en situation de danger. Pourquoi ? Les systèmes d'alerte actuels sont essentiellement basés sur de l'information descendante, avec les autorités qui informent les populations, à l'instar des alertes météo. Ensuite, il est très difficile de connaître la réalité du terrain. Notre application Quantitative Risk Assessment (QRISKA) nous permet

de faire remonter l'information du terrain en temps réel. L'utilisateur répond à des questionnaires très simples et est géolocalisé ».

De bureau d'expertise, la société a donc réorienté son activité depuis 2 ans pour se focaliser sur la création de son application. Collectivités, sites industriels, services de secours, ONG, simples citoyens... les cibles sont multiples. « Notre équipe est déjà passée de 3 à 6 collaborateurs, avec des développeurs, chef de produit, commerciaux et autres partenaires. Outre la France, l'Europe et les États-Unis, nous visons également l'Afrique où les besoins sont criants ».

On ne va pas souhaiter de mal, mais sachez que si un cyclone survient dans les semaines à venir sur Hélio parc, la technopole a pris le soin de s'équiper de Qriska pour la tester. À bon entendre.

## Un doyen plein d'entrain

Vetocom est le leader français des logiciels de gestion et de comptabilité vétérinaire, depuis plus de 30 ans. Une histoire qui s'inscrit toujours au sein d'Hélioparc.



Bâtiment Kepler  
05 59 84 92 65  
digivet.fr

En France, près de 1 200 cabinets et cliniques vétérinaires sont équipés du logiciel Vetocom. De quoi lui donner les galons de leader du marché.

C'est dans l'enceinte d'Hélioparc qu'a débuté cette aventure. Et même si, depuis quelques années, le groupe Digivet est désormais propriétaire, c'est toujours ici, à l'étage du bâtiment Kepler que Vetocom déploie ses ailes. « Je pense que nous sommes la plus ancienne société parmi les résidents de la technopole » avance prudemment Éric Bahurlet, manager développeur, l'un des historiques de la société.

Véritable référence dans l'univers des logiciels de gestion pour les vétérinaires, Vetocom s'appuie sur une équipe dynamique et enthousiaste de 15 collaborateurs. Des développeurs qui maîtrisent WinDev sur le bout des doigts, ainsi qu'une hotline afin de rester fidèle au leitmotiv inscrit dans l'ADN de Vetocom : servir le client.

Du médical à la comptabilité, de l'enregistrement des données radiologiques à la prise de rendez-vous... Vetocom permet un accompagnement complet des vétérinaires. « Depuis que nous faisons partie du groupe Digivet, nous sommes aussi à même de proposer d'autres services à nos clients, tels que des



bornes à installer en salle d'attente pour enregistrer l'arrivée de l'animal ou diffuser des vidéos ».

Côté profession, la transformation s'opère. Après les cabinets qui se sont rassemblés pour créer des cliniques, place aux regroupements de cliniques. « Notre logiciel lourd, qui s'installe sur le serveur et le matériel interne à la clinique, y aura toujours sa place » annonce sereinement Éric Bahurlet.