

Les acteurs)))

HÉLIOPARC

ÉDITO



À l'affiche dans ce nouveau numéro des Acteurs d'Hélioparc, deux entreprises particulièrement originales et

un des partenaires historiques de la technopole. Ce maillage entre des entreprises technologiques et innovantes, des laboratoires de recherche et l'ensemble des acteurs de l'innovation partenaires d'Hélioparc est la recette du succès de cette belle aventure technopolitaine commencée il y a 27 ans.

NaturaBuy ou la rencontre entre deux passionnés de chasse, l'un parisien, l'autre naysais, désireux de créer une plateforme de vente en ligne de produits de chasse et de pêche. Dès la création du site en 2007, le succès est immédiat. La jeune start-up a depuis grandi et se développe sur Hélioparc.

Née sur Hélioparc dans la toute nouvelle pépinière numérique, Theorem System propose une gamme de produits originaux dont le fameux Present tag qui devrait faire parler de lui dans les prochaines semaines. Son succès sera aussi celui d'Hélioparc.

Parce que le réseau Entreprendre Adour finance et accompagne les jeunes créateurs d'entreprise, il est tout naturellement l'un des partenaires privilégiés d'Hélioparc, présent au cœur du site technopolitain, l'un des acteurs incontournables dans la création d'entreprise innovante.

Très bonne lecture.

André DUCHATEAU
président d'Hélioparc

NATURABUY

))) NaturaBuy... dans le mille

→ Hélioparc cache en son sein de véritables pépites insoupçonnées. La preuve avec NaturaBuy, premier site français de ventes aux enchères dans le domaine de la chasse, de la pêche et des loisirs outdoor.



NaturaBuy

→ Dirigeant : Olivier Ocelli
→ Immeuble : Galilée
→ Tél. : 06 66 50 51 47
→ www.naturabuy.fr

NaturaBuy, voilà un ebay à la française... avec 240 000 membres inscrits, 2 millions de visiteurs par mois, 150 nouveaux inscrits chaque jour et un objectif de transactions fixé à 40 millions d'euros pour cette année ! Qui dit mieux ?

« Nous sommes la première place de marché en France dans les domaines de la chasse, de la pêche et de l'Outdoor. La plateforme a été lancée en 2007. Notre métier consiste à mettre en relation des acheteurs et des vendeurs, professionnels ou particuliers. Jouant le rôle d'intermédiaire dans ces transactions, nous prenons par conséquent une commission sur chaque affaire réalisée via notre site » explique Olivier Ocelli, dirigeant de l'entreprise. Ici, la progression se fait à deux chiffres. « En moyenne 30 % par an. Les transactions représentent entre 80 000 et 140 000 € de vente par jour. Le panier moyen à 130 € est supérieur à celui du e-commerce français qui se situait à 80 € en 2013. Ceci s'explique par la typologie des biens et le fait que l'on soit sur un marché de passionnés ».

Pépité insoupçonnée écrivions-nous en préambule. Parce que NaturaBuy ne fait pas forcément grand bruit sur Hélioparc. « J'ai créé ce site avec Olivier Maury, ingénieur en informatique, natif de Nay. D'où la présence de notre équipe technique sur Pau, tandis que notre siège se trouve sur Paris. Sur Pau, nous comptons actuellement 3 personnes et nous procéderons à un recrutement d'ici fin 2014. Notre équipe est exclusivement composée d'ingénieurs, afin d'assurer le

développement de nos services et le suivi de notre architecture technique. Tout est réalisé en interne. Notre fiabilité doit être maximale. Le fait d'être sur un principe d'enchères signifie que la coupure technique est juste impossible » indique-t-il. Et nul doute que le travail ne manque pas. « Nous visons à l'horizon 2018 d'avoir 500 000 membres et 80 millions d'euros de volume transactionnel ».

Les axes de développement sont essentiellement basés sur la France, car la chasse et la pêche sont les premières activités de loisirs en

Le 1^{er} site français de vente aux enchères

France, avec 3 milliards d'euros de potentiel business et 2,5 millions de pratiquants ; « nous sommes positionnés sur la première activité de loisir des Français et notre marché potentiel en France est juste incroyable » ajoute Olivier Ocelli.

La société NaturaBuy a été rachetée en 2012 par le groupe Mondadori qui est le 3^{ème} groupe de presse en France et le premier Groupe Média Italien. Mondadori édite 27 titres en France, dont le Chasseur Français ce qui a permis de créer de vraies synergies avec le site NaturaBuy.

Quand on l'invite à jeter un œil dans le rétroviseur, Olivier Ocelli est forcément fier du travail accompli depuis 2007. « Il y a forcément une success story. Des sorties par le haut, il y en a peu chaque année. Sortir sur un tel marché n'était pas une évidence absolue il y a 7 ans. Si ebay cartonnait, leboncoin n'existait pas encore ». Pas de quoi nous rajeunir tout ça !

THEOREM SYSTEM

))) Dites le avec Present Tag !

→ Vous offrez des fleurs par correspondance ? Pensez à Present Tag ! Une étiquette adhésive qui vous permet de joindre un message vidéo à votre bouquet. Une nouveauté 100 % made in Hélioparc.

Si Theorem System est spécialisée dans le développement de logiciels pour les secteurs parapétrolier et BTP, son dirigeant, Jean-Marc Perrichon a avant tout l'âme d'un créateur.

Parce qu'un sourire vaut mille mots, Present Tag se présente comme l'idée géniale du moment. Un outil développé au cœur de l'atelier numérique d'Hélioparc. Désormais, pour vos cadeaux, exit le traditionnel mot d'accompagnement manuscrit. Chacun peut enregistrer une vidéo, qui sera lue instantanément par le destinataire, au moment où il recevra son cadeau. « On garde la joie du cadeau et on y associe un message moderne qui fait passer d'autres sentiments qu'un simple mot écrit, tout en étant synchronisé ».

En pratique, il suffit d'enregistrer la vidéo sur votre Smartphone et de connecter votre mobile à l'étiquette Present Tag, via la technologie NFC ou le flashage du QR Code... votre destinataire suivra la

même démarche pour lire le message. Simple comme bonjour, encore fallait-il y penser ! Coût de l'opération ? 1,30 € en téléchargeant l'étiquette, 2,50 € en version imprimée.

« L'idée de Present Tag m'est venue un jour où je devais rédiger une carte. Je bloquais devant la feuille blanche ! En juin 2013, j'ai participé à un concours organisé par Orange pour promouvoir la technologie NFC sur les mobiles. Nous avons deux mois pour développer notre projet. J'ai terminé en seconde position. Orange a souligné le fait que le projet était utile et innovant. Une étude de marché a confirmé que 87 % des utilisateurs de Smartphones étaient prêts à utiliser l'application ».

Développée sous Android et Windows Phone, l'application, dont la plateforme Internet développée par Jean-Marc Perrichon vaut son pesant de technicité, est déjà regardée d'un bon œil par les

grandes franchises fleuristes voire des commerçants de cartes cadeaux. « L'objectif est maintenant de trouver des partenaires financiers pour développer le projet au niveau France et international, en partenariat avec des fleuristes et autres sociétés et mener une importante campagne de marketing. Noël, la Saint Valentin ou encore la fête des mères sont autant de périodes propices à l'utilisation de Present Tag ». Lancement de Present Tag programmé pour fin avril 2014.



→ Dirigeant : Jean-Marc Perrichon
→ Immeuble : Einstein
→ Tél. : 05 59 83 89 72
→ www.theorem-system.com

Parce qu'un sourire vaut mille mots

RÉSEAU ENTREPRENDRE ADOUR

))) La création d'emplois en tête

→ « Pour créer des emplois, créons des employeurs ». Telle est la réflexion qui a inspiré André Mulliez, fondateur de Nord Entreprendre, première association de Réseau Entreprendre, en 1986. Trente ans plus tard, le principe est toujours d'actualité. Témoignage au sein de l'association Réseau Entreprendre Adour.



« Notre association d'adhérents chefs d'entreprises en activité a pour mission d'accompagner de nouveaux entrepreneurs. C'est notre ADN » précise Aurélie Demoulin, la directrice. « Notre réseau aide des primo-créateurs ou primo repreneurs qui affichent une ambition de créer de 5 à 10 emplois sous 3 ans. Ces derniers doivent aussi faire preuve de motivations pour s'inscrire dans un dispositif d'accompagnement ». Sans compter les valeurs chères au réseau. « Nous intervenons dans un principe de gratuité, mais aussi un esprit de réciprocité. Les lauréats d'aujourd'hui seront les guides de demain. C'est un cercle vertueux qui permet à Réseau Entreprendre Adour de s'enrichir de nouveaux membres chaque année » souligne-t-elle.

Dans les faits, deux grandes étapes jalonnent le cursus. « Nous organisons tout d'abord un parcours de validation entre le lauréat et plusieurs membres de l'association afin de challenger le projet, échanger, discuter. C'est la partie immergée de l'iceberg. Elle demande beaucoup de temps. La seconde étape, c'est notre spécificité, est de faire bénéficier au lauréat, pendant 2 ans, de l'accompagnement d'un chef d'entreprise bien installé, pour lui faire profiter de l'expérience acquise. L'investissement est réel avec des rencontres mensuelles. En outre, le lauréat bénéficie d'un prêt don-

neur de 20 à 50 000 €, sans intérêt ni garantie. Cela permet de conforter les fonds propres de l'entreprise » explique-t-elle.

Force est de constater que l'action est efficace et que les résultats sont au rendez-vous. « Les statistiques prouvent qu'un projet accompagné a 75 % de chances de passer le cap des 5 ans contre 50 % pour un entrepreneur qui évolue seul. Donc, oui il est important d'être accompagné ! Nos interventions se portent autant sur des activités traditionnelles de soudure ou de fraisage que pour des sociétés de conception d'application ou d'édition web. Hélioparc fait partie des prescripteurs sur lesquels nous nous appuyons pour repérer les porteurs de projets. D'ailleurs, parmi les derniers lauréats, nous comptons MapoTempo, pensionnaire d'Hélioparc » précise Aurélie Demoulin.

Réseau Entreprendre Adour, voilà une entité bien installée dans le paysage économique local. Il compte dans ses rangs 112 adhérents, dont 44 en Béarn. « En 2013, 217 emplois ont été créés par les entreprises lauréates, 24 projets ont été accompagnés en 2013, dont 8 en Béarn ». Au total, 1402 emplois ont été créés depuis 2003. L'objectif d'André Mulliez est bien atteint !

1 402 emplois depuis 2003

→ Contact Adour : Aurélie Demoulin
→ Immeuble : Kepler
→ Tél. : 05 59 02 30 88
→ www.reseau-entreprendre-adour.fr

